



Mise à jour commerciale et opérationnelle T2 2022

« Le deuxième trimestre 2022 a enregistré des résultats sans précédent dans l'histoire de NHOA », a commenté **Carlalberto Guglielminotti, CEO du Groupe NHOA**. « Les ventes du premier semestre au niveau du groupe ont atteint 82 millions d'euros, plus de 10 fois par rapport à la même période 2021, avec une croissance record dans toutes les Global Business Line :

- Le stockage d'énergie, qui représente la colonne vertébrale technologique du groupe, a vu son chiffre d'affaires augmenter de plus de 30 fois, malgré le scénario mondial de plus en plus complexe.
- La mobilité électrique, bien que confrontée à une chaîne d'approvisionnement perturbée, a multiplié par 2 les ventes de la période, tout en gardant un taux de conversion stable par rapport aux ventes de véhicules électrique Stellantis.
- L'infrastructure de recharge rapide Atlante, lancé il y a moins d'un an et dont les activités ont débuté en novembre 2021, a déjà montré sa capacité à accélérer ses objectifs 2025 avec plus de 900 points de recharge opérationnels et en construction en Europe du Sud et un pipeline d'environ 1500 nouveaux sites.

Les résultats étonnants enregistrés au premier semestre témoignent de la compétitivité de NHOA sur les marchés mondiaux, non seulement d'un point de vue technologique et économique, mais aussi et surtout d'une perspective d'exécution, gérant nombreux projets à grande échelle dans 4 continents, grâce au travail de son équipe en croissance constante et au soutien de TCC et de Stellantis ».

Paris, 14 juillet 2022 – NHOA (NHOA.PA, anciennement Engie EPS) a le plaisir de publier la Mise à jour commerciale et opérationnelle T2 2022 non auditée contenant les indicateurs de performance au 30 juin 2022.

MISE À JOUR COMMERCIALE ET OPÉRATIONNELLE T2 2022		Notes	Données en	2021		2022		Var% vs 30 Juin 2021	Var% vs 31 Mar 2022
				H1 2021	FY 2021	T1 2022	H1 2022		
NHOA New horizons ahead.	Ventes Consolidées ^[1]		€m	7,2	32,9	20,9	82,2	+1.042%	
	Liquidités et lignes de crédit disponibles ^[2]	(1)	€m	9,1	151,0	160,7	151,7		-6%
PAR GLOBAL BUSINESS LINE									
STORAGE	Ventes ^[1]		€m	2,3	15,9	15,5	73,0	+3.074%	
	Carnet de commandes ^[3]	(2)	€m	45	193	194	143		-26%
	Contrats sécurisés	(3)	€m	104	56	56	208		stable
	Prises de commandes sur 12 mois	(4)	€m		208	222	208		-6%
	Capacité en ligne		MW	185	188	188	188		stable
	Projets en Développement ^[4]	(5)	MWh	700	1.012	1.043	1.043		stable
	dont contrats d'approvisionnement clés en main (Carnet de commandes)		MWh	93	720	751	751		stable
	dont contrats sécurisés		MWh	607	292	292	292		stable
	Pipeline	(6)	€m	835	764	772	1.031		+34%
	Projets dans lesquels NHOA est présélectionnée		#		4	4	5		+1
e-MOBILITY									
	Ventes brutes y compris inter-entreprises (Atlante) ^[1]	(7)	€m	3,9	17,3	7,2	11,0		
	Ventes ^[1]	(8)	€m	3,9	17,1	5,2	9,1	+133%	
	Taux de conversion PoC:								
	• PoC / Stellantis Group EV ventes	(9)	# PoC		18%	17%	17%		
	• Abonnements / Total PoC	(10)	# PoC		-	-	-		
	• PoC en dehors Stellantis / Total PoC		# PoC		40%	60%	50%		
	Capacité de production		# PoC		2.250/semaine	2.750/semaine	2.750/semaine		
INFRASTRUCTURE									
	Ventes ^[1]	(11)	€m	N/A	N/A	N/A	N/A		
	Taux d'utilisation	(12)	%	N/A	N/A	N/A	N/A		
	Sites & Micro-réseaux en ligne et en construction	(13)	#		22	33	59		+26
	Fastcharging PoC en ligne et en construction		#		760	808	932		+124
	Capacité des Micro-réseaux V2G en ligne et en construction		MW		31	31	33		+2
	Stockage basé sur EV & stockage stationnaire équivalent ^[4]	(14)	MWh		32	32	34		+2
	Pipeline de nouveaux sites en cours d'évaluation	(15)	#		835	968	1455		+487
dont en développement	(16)	#		69	125	164		+39	

[1] Les Ventes font référence au Chiffre d'affaires et autres revenus. Les Ventes H1 2022 font référence au Chiffre d'affaires et autres revenus (non audités) au 30 juin 2022

[2] Y compris dépôts en espèces et collatéral en espèces pour des garanties données sur des projets en cours d'exécution

[3] Les données publiées jusqu'au 4 octobre 2021 incluent aussi le Carnet de commandes e-Mobility. Dès la publication de la Mise à Jour Commerciale et Opérationnelle T3 2021, le Carnet de commandes est communiqué seulement pour la Global Business Line Storage

[4] Les données FY 2021 et T1 2022 ont été mises à jour à périmètre constant. Les 5,6MWh qui étaient précédemment inclus dans les "Projets en Développement" de NHOA Energy ont été reclassifiés en Atlante "Stockage basé sur EV & stockage stationnaire équivalent". Veuillez faire référence aussi aux notes (5) et (14)

Notes sur la Mise à jour commerciale et opérationnelle T2 2022

(1) Les Liquidités et les lignes de crédit disponibles représentent les liquidités disponibles sur le compte bancaire de NHOA, y compris les dépôts en espèces, et les lignes de crédit approuvées et toujours disponibles à la date de référence. Une portion des liquidités est utilisée en tant que collatéral en espèces pour des garanties données sur des projets en cours d'exécution.

(2) Le Carnet de commandes représente le chiffre d'affaires estimé et autres revenus attribuables aux (i) bons de commandes reçus, aux contrats signés et aux projets sécurisés (qui représente 100 % du Carnet de commandes à présent), et (ii) contrats de Développement de Projets sécurisés par un CAE (contrat d'achat d'électricité) dont la valeur convenue est un prix au kWh d'électricité et une quantité de MW à installer (0 % du Carnet de commandes à présent). Lorsque l'exécution d'un contrat ou d'un projet a commencé, le montant enregistré en Carnet de commandes est calculé comme (A) le prix de transaction des bons de commande, des contrats ou des projets concernés sous (i) et (ii) ci-dessus, *moins* (B) le montant des revenus enregistrés, à la date de référence, conformément à la norme IFRS 15 (représentant le montant du prix de transaction affecté aux obligations de performance exécutées à la date de référence).

(3) Contrats sécurisés désigne les projets attribués, pour lesquels la signature de l'ensemble complet des accords n'est pas encore achevée. Typiquement, lorsque NHOA reçoit un appel d'offres, il s'agit généralement d'un financement de projet, plusieurs étapes doivent être franchies (c'est-à-dire l'accord EPC, l'avis de procédure, l'autorisation de signature). Les « Contrats sécurisés » ne font plus partie du « Pipeline » mais ne font pas encore partie du « Carnet de commandes ». Ils ne le feront qu'une fois les conditions de documentation et les autorisations de projet définies. Les Contrats sécurisés, sont presque entièrement représentés par l'appel d'offres attribué à Guam à ENGIE, ancien actionnaire majoritaire de NHOA, NHOA agissant en tant que fournisseur exclusif de technologie. L'incertitude sur l'avancement du développement du projet mené par ENGIE à Guam continue, étant donné (i) les augmentations des prix des composants, à savoir les prix des modules solaires photovoltaïques, des structures et des câbles, qui pourraient affecter les hypothèses budgétaires initiales pour l'ensemble des projets solaires et de stockage, et (ii) la perturbation généralisée des chaînes d'approvisionnement mondiales. NHOA a été informé que ENGIE a notifié à Guam Power Authority que les prix de 2019 ne sont plus viables dans les conditions actuelles du marché.

(4) Les Prises de commandes sur 12 mois représentent la valeur cumulée des bons de commandes, des contrats signés et des projets attribués au cours des 12 mois précédant la date de clôture concernée.

(5) Projets en développement est un indicateur représentant l'équivalent de capacité (i) du Carnet de commandes, en termes de contrats d'approvisionnement clés en main ou EPC signés et donc sans compter les contrats de développement de projets associés à un contrat d'achat d'électricité (CAE), (voir Note (2)), et (ii) les Contrats sécurisés, représentés presque entièrement par l'appel d'offres attribué à Guam à Engie, l'ancien actionnaire majoritaire de NHOA, NHOA agissant en tant que fournisseur exclusif de technologie. A compter du 30 juin 2022, 5,6MWh relatifs au V2G Drosso ont été reclassés en Stockage basé sur EV & stockage stationnaire équivalent en Atlante, vu qu'Atlante a commencé la phase de construction (veuillez faire référence aussi à la note 14).

(6) Pipeline désigne l'estimation, à date, du montant des projets potentiels, appels d'offres et soumissions auxquels NHOA a décidé de participer ou de répondre. NHOA publiera tous les trimestres dans sa Mise à jour commerciale et opérationnelle le nombre de projets dans lesquels NHOA est officiellement présélectionnée.

(7) Les Ventes brutes y compris Inter-entreprises (Atlante) font référence au chiffre d'affaires enregistré par la Global Business Line e-Mobility en normes comptables italiennes, y compris les transactions commerciales inter-entreprises avec Atlante, qui ne figurent pas dans le chiffre d'affaires consolidé du groupe.

(8) Veuillez noter que le Carnet de commandes et les Prises de commandes ne sont pas calculés par NHOA au niveau de la Global Business Line e-Mobility, étant donné la forte corrélation entre les ventes de dispositifs de recharge (Point de Charge - « **PoC** ») et les ventes de véhicules électriques (« **EV** »), qui sont calculées via les indicateurs de performance du taux de conversion. Veuillez noter aussi que les « Ventes » font référence aux revenus générés par la Global Business Line e-Mobility de NHOA à la fois par NHOA de janvier 2021 à avril 2021 et par Free2move eSolutions à partir de mai 2021, lorsque la joint-venture est devenue opérationnelle.

(9) Le Taux de Conversion PoC du T2 2022 a été impacté par la disponibilité des composants électroniques principaux de la *eProWallbox suite*.

(10) Le nombre de **PoC total** fait référence au nombre de PoC vendus au cours de la période par Free2move eSolutions. Veuillez noter que Free2move eSolutions a lancé au troisième trimestre un pilote d'abonnement avec les tests au quatrième trimestre. Compte tenu des conditions actuelles du marché du secteur de l'énergie et de la volatilité du prix de l'énergie, la commercialisation a été différée au H2 2022.

(11) Ventes Non Applicable pour cette Mise à jour commerciale et opérationnelle, car aucun chiffre d'affaires significatif n'est attendu pendant la phase de lancement d'Atlante (c'est-à-dire tout au long de 2022).

(12) Taux d'utilisation est calculé, sur la période de référence, comme le temps d'utilisation agrégés de tous PoC divisé par le temps agrégé de disponibilité du mêmes PoC, exprimé en pourcentage. Le Taux d'utilisation est Non Applicable pour cette Mise à jour commerciale et opérationnelle, et les premières données de Taux d'utilisation seront divulguées lorsqu'un seuil de matérialité de n.10 sites différents sera atteint (en service pendant au moins 6 mois).

(13) Pendant le deuxième trimestre 2022 Atlante a continué à subir des retards de livraison de certains dispositifs qui a donné lieu à l'ouverture retardé de certains sites. Au 30 juin 2022, il y avait 15 sites en ligne : le Vehicle-to-Grid e-Mobility Hub de NHOA et Free2move eSolutions situé dans la plateforme logistique de Stellantis à Turin, 8 stations au Piémont et les autres en Latium, Ligurie, Lombardie, Abruzzes, Toscane et Vénétie. Les autres 44 sites – entre l'Italie, la France et l'Espagne – sont définis en construction dès que l'on envoie la requête de connexion officielle au distributeur concerné.

(14) Veuillez noter que, les données en MWh représentent le Stockage basé sur EV & stockage stationnaire équivalent, c'est-à-dire la capacité maximale des batteries des services Vehicle-to-Grid qui peuvent être fournis par le réseau Atlante à la date de référence pertinente et incluent la partie du stockage stationnaire couplée à la technologie de recharge rapide dans n'importe quelle station de recharge Atlante ou Hub e-Mobility.

(15) Pipeline de nouveaux sites en cours d'évaluation comprend le nombre total de sites, à la date de référence pertinente, qui sont activement recherchés après une activité de prospection et après une première sélection interne de faisabilité de haut niveau. À ce stade, la documentation contractuelle complète reste à finaliser et à signer, tous les permis requis n'ont pas encore été attribués et la construction n'a pas commencé.

(16) dont en développement, en étant une sous-catégorie du « Pipeline de nouveaux sites en cours d'évaluation » comprend les sites pour lesquels une activité de faisabilité plus détaillée commence, y compris des discussions détaillées avec les propriétaires de sites et un échange de documentation. Pour les sites inclus dans la sous-catégorie « en développement », il y a un raisonnable degré de confiance qu'ils pourront être convertis en stations de recharge rapide dans les six prochains mois (soumis à interconnexion et délais de livraison des dispositifs).

* * *

La Mise à jour commerciale et opérationnelle T2 2022 fera l'objet de la conférence téléphonique des investisseurs prévue pour le 15 juillet 2022 à 9:00 heures CEST. Les détails de connexion et la présentation seront disponibles sur le site internet de la Société nhoa.energy

* * *

NHOA

NHOA S.A. (précédemment Engie EPS), acteur mondial dans le stockage d'énergie et la mobilité électrique, actif dans la réalisation de la plus grande infrastructure de recharge rapide et ultra-rapide de l'Europe du Sud, développe des technologies qui permettent la transition vers une énergie propre et une mobilité durable, afin de façonner l'avenir d'une nouvelle génération qui vivra en harmonie avec notre planète.

Cotée à Paris sur Euronext (NHOA.PA), NHOA est représentée dans les indices financiers CAC® Mid & Small et CAC® All-Tradable.

NHOA, avec ses bureaux en France, en Espagne, aux Etats-Unis et en Australie, maintient entièrement en Italie les fonctions recherche, développement et production de ses technologies.

Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.nhoa.energy

 suivez-nous sur LinkedIn

 suivez-nous sur Instagram

CONTACTS

Press Office: Claudia Caracausi et Davide Bruzzese, Image Building, +39 02 89011300, nhoa@imagebuilding.it

Financial Communication and Institutional Relations: Chiara Cerri, +39 337 1484534, ir@nhoa.energy

Déclarations prospectives

Ce communiqué peut contenir des déclarations prospectives. Ces déclarations ne constituent pas un engagement quant à la performance future de NHOA. Bien que NHOA considère que de telles déclarations sont fondées sur des attentes et hypothèses raisonnables à la date de publication du présent communiqué, elles sont par nature sujettes à des risques et des incertitudes qui pourraient entraîner une différence entre les performances réelles et celles décrites ou suggérées dans ces déclarations. Ces risques et incertitudes incluent, sans limitation, ceux décrits ou identifiés dans les documents publics déposés par NHOA auprès de l'Autorité des marchés financiers (AMF), y compris ceux énumérés dans la section « Facteurs de risque » du Document d'Enregistrement Universel 2021 de NHOA déposé auprès de l'AMF le 6 Avril 2022 (sous le numéro D. 22-0251). Les investisseurs et les actionnaires de NHOA doivent noter que si tout ou partie de ces risques se matérialisent, ils pourraient avoir un impact défavorable significatif sur NHOA.

Ces déclarations prospectives peuvent être identifiées par l'emploi d'une terminologie prospective, comprenant des verbes ou des termes tels que « anticipe », « croit », « estime », « prévoit », « a pour but », « peut », « projette », « développement », « en cours de discussion » ou « client potentiel », « devrait » ou « va », « projets », « carnet de commande », « pipeline » ou « plans » ou, pour chacun de ces termes, leurs contraires ou autres variantes ou terminologies équivalentes, ou par des discussions de stratégie, de plans, d'objectifs, de buts, d'événements ou d'intentions futures. Ces déclarations incluent tous les points qui ne sont pas des faits historiques et qui sont à des différents degrés, incertains, comme les déclarations sur les impacts de la pandémie de Covid19 sur les opérations commerciales, les résultats financiers et la situation financière de NHOA et sur l'économie mondiale. Elles apparaissent tout au long de ce communiqué et comprennent, mais sans s'y limiter, des déclarations concernant les intentions, croyances ou prévisions actuelles de NHOA, concernant, entre autres, les résultats de NHOA en matière de développement commercial, de transactions, de situation financière, de perspectives, de stratégies financières, de prévisions pour la conception et le développement du produit, des applications et autorisations réglementaires, de modalités de remboursement, de coûts de vente et de pénétration du marché. Les facteurs importants susceptibles d'affecter les performances et de faire varier sensiblement les résultats des attentes de la direction ou d'affecter la capacité de NHOA à atteindre ses objectifs stratégiques, incluent les incertitudes liées à l'impact de la Covid-19 sur les activités, les opérations et les employés de NHOA. De surcroît, même si les résultats des transactions, la situation financière et la croissance de NHOA, le développement des marchés et de l'industrie dans lesquels NHOA exerce son activité, coïncident avec les déclarations de ce communiqué, ces résultats ou ces développements ne peuvent pas être représentatifs des résultats ou des développements des prochaines périodes. Ces déclarations prospectives ne sont valables qu'à la date de publication de ce communiqué. NHOA n'a pas l'obligation et ne s'engage pas mettre à jour ou à réviser les déclarations prospectives.